



SCANBUR ist ein dänisches Unternehmen mit Sitz südlich von Kopenhagen und produziert und vertreibt seit mehr als 40 Jahren innovative und qualitativ hochwertige Geräte und Lösungen für Tierforschungseinrichtungen in den nordischen Ländern. Neben weiteren Vertriebsbüros in Schweden, Norwegen und Finnland hat das Unternehmen direkte Verkaufsvertretungen in Großbritannien und Deutschland.

Zusätzlich zum Equipment für Tierforschung bietet SCANBUR auch Dienstleistungen und Schulungen für Tierärzte und -wissenschaftler, Forscher oder andere in der Labortierkunde beteiligte Personen an. SCANBUR wurde 1975 als Handelsunternehmen gegründet und beschäftigt heute rund 60 Mitarbeiter in der medizinischen Forschung. Wir greifen auf langjährige Erfahrung zurück und legen besonderen Wert auf höchste Qualität in der Kundenberatung und -betreuung durch ein hochqualifiziertes und engagiertes Team.

Im Zuge der weiteren Entwicklung suchen wir eine engagierte und überzeugende Vertriebspersönlichkeit, die die den Norden Deutschlands sowie die Benelux-Länder betreuet.

Account Manager (m/w/d) medizinische Forschungsausrüstung

im Home-Office für die Region Norddeutschland & Benelux

Ihre Aufgaben:

- Als kompetenter Ansprechpartner der Kunden von Scanbur verantworten Sie die Geschäftsentwicklung, Kundenbetreuung und die Umsätze unseres Mandanten in Ihrem Vertriebsgebiet.
- Sie verstehen es, nachhaltige und langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen, und pflegen den persönlichen Kontakt zu Spezialisten und Entscheidungsträgern im Bereich der Tierforschung, insbesondere zu Instituten der Labortierkunde an Universitäten.
- Zu Ihrem Aufgabenspektrum gehört die Erstellung von Preiskalkulationen sowie Angeboten, die Sie direkt mit den Kunden verhandeln.
- Darüber hinaus nehmen Sie an Sitzungen und Kongressen teil und führen Produktschulungen bei Kunden durch.
- In Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung in Dänemark erstellen Sie Budgets und Forecasts für Ihr Verkaufsgebiet und berichten direkt an den CEO aus Dänemark.

Ihr Profil:

- Sie haben ein naturwissenschaftliches/technisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen und verfügen über solide Erfahrung im technischen Projektvertrieb, idealerweise im biomedizinischen oder medizintechnischen Bereich.
- Gesucht wird eine zuverlässige sowie ziel- und erfolgsorientierte Persönlichkeit mit guten analytischen Fähigkeiten, Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen.
- Sie zeichnen sich durch Ihre strukturierte Arbeitsweise, Ihr hohes Engagement sowie Durchhaltevermögen aus. Ihr kompetentes und professionelles Auftreten sowie Ihr Geschick im Verkauf machen Sie zu einer erfolgreichen Vertriebspersönlichkeit mit starkem Kundenfokus und hohem Qualitätsanspruch.
- Sie erarbeiten gerne technische Lösungen, sind in der Lage, umfangreiche Projekte zu managen und können sich schnell in die komplexe Laborarchitektur hineindenken.
- Sie verfügen über exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse, Kenntnisse der niederländischen Sprache sind ein Plus.
- Reisebereitschaft innerhalb Ihres Vertriebsgebiets runden Ihr Profil ab.

Unser Angebot:

- Wir bieten Ihnen eine spannende und abwechslungsreiche Aufgabe in einem überaus wachstumsstarken Markt.
- Scanbur ist bekannt für modernste technische Produkte und Lösungen, hohe Qualität und Zuverlässigkeit, insbesondere bei den Instituten deutscher Universitäten.
- Es erwartet Sie ein engagiertes und motiviertes Team sowie eine angenehme Atmosphäre in einer durch Respekt und Wertschätzung geprägten, skandinavischen Unternehmenskultur.
- Sie erhalten eine umfassende Einarbeitung und Schulung des gesamten Produktportfolios. Gleichzeitig stehen Ihnen erfahrene Kollegen auch in Deutschland als Ansprechpartner zur Verfügung.
- Ihren Einsatz honoriert SCANBUR mit einem attraktiven Gehaltspaket, einem Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung) und einer sehr guten Home-Office Ausstattung.

Sollte Sie unser Angebot ansprechen, freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer digitalen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins an **Daniel Pérez Salado**

Kontakt: Daniel Pérez Salado // Tel.: +49 176/66630229 // E-Mail: ds@scanbur.com